

T. Harv Eker

Milijonieriaus mąstymo paslaptys

*Jūsų turtas augs tiek,
kiek plėsis jūsų mąstymas*



Turinys

Padėkos / 9

Kas, po galais, yra tas T. Harvis Ekeris
ir kodėl aš turėčiau skaityti šią knygą? / 11

Pirmoji dalis. Jūsų finansinis projektas / 19

Antroji dalis. Gausos rinkmenos / 59

Tai ką, po galais, man daryti? / 197

Kas, po galais, yra tas T. Harvis Ekeris ir kodėl aš turėčiau skaityti šią knygą?

Mano seminarų pradžioje žmonės ne juokais nustemba, nes jie išgirsta štai tokią frazę: „Netikėkite nė vienu žodžiu, kurį čia jums pasakysiu.“ Kodėl gi turėčiau jiems taip teigti? Ogi todėl, kad galiu kalbėti tik iš savo patirties, tad nė viena mintis ar teiginys, kuriais dalijuosi, nėra tik tiesa arba tik melas. Mano žodžiai tiesiog atspindi nepaprastus *mano* paties ir tūkstančių mano studentų rezultatus. Taip sakydamas aš tikiu, kad jūs visiškai pakeisite gyvenimą, jeigu pritaikysite šioje knygoje išdėstytus principus. Ne tik skaitykite šią knygą – studijuokite ją taip, lyg nuo to priklausytų jūsų gyvenimas ir ateitis. Tada imkite taikyti jos principus sau. Tai, kas pavyksta – tęskite. Kas nesiseka – palikite ir pamirškite.

Žinau, jog galiu pasirodyti užsispyręs ir tendencingas, tačiau jei jau kalbame apie pinigus, tai drįstu teigti, kad ši knyga taps bene svarbiausia, kurią jūs kada nors būsite skaitę. Nors tai skamba pretenzingai, bet šioje knygoje jūs rasite tą grandį, kuri sujungs jūsų troškimą sėkmingai plėtoti verslą su realia sėkme. Ko gero, sėkmės troškimas ir tikra sėkmė iki šiol jums buvo tarsi du skirtingi pasauliai.

Net neabejoju, kad skaitėte ir kitų knygų apie sėkmę, klausėtės mokomųjų kasečių ar kompaktinių plokštelių, galbūt lankėte specialius kursus ir girdėjote apie įvairias „praturtėk“ sistemas. Ir kas gi nuo to pasikeitė? Daugeliui – niekas! Jie pajuto staugų ir trumpą energijos antplūdį, o paskui grįžo atgal į senas nesėkmių vėžes.

Atsakymai į jums rūpimus klausimus yra čia, šioje knygoje. Jie paprasti ir remiasi tam tikrais dėsniais, kurių veikimo neišvengia niekas. O reikalo esmė štai tokia: jeigu jūsų sąmonėje *finansinis projektas* nėra „nustatytas“ veikti sėkmingai, tai niekas, ką jūs išmokssite, sužinosite ar darysite, teigiamų pokyčių nesukels.

Šios knygos puslapiuose jums atskleisiu, kodėl vieniems žmonėms gyvenime lemta būti turtingiems, o kitiems tik skirta kovoti už išgyvenimą. Jūs pažinsite svarbiausias sėkmės bei finansinio kracho priežastis ir pradėsite savo finansinę padėtį keisti į gera. Suprasite, kaip vaikystės potyriai bei išgyvenimai šlifuoja *finansinį projektą* ir kaip tai formuoja negatyvias mintis bei žalingus įpročius. Galų gale jūs išsiugdysite „gausos mąstymą“ – imsite mąstyti taip, kaip mąsto turtingi ir sėkme besimėgaujantys žmonės. Išmoksite ir praktinių, žingsnis po žingsnio įgyvendinamų strategijų, kad jūsų materialinė gerovė augtų ir klestėtų.

Pirmoje šios knygos dalyje mes kalbėsime apie tai, kad kiekvienas iš mūsų, kai kalba pakrypsta apie pinigus, yra užprogramuotas galvoti ir elgtis savitai. Išskirsime keturis pagrindinius *finansinių projektų* tipus. Antroje dalyje panagrinėsime turtingų, vidutinės klasės ir vargingų žmonių galvosenos skirtumus bei pateiksime septyniolika požiūrių ir veiksmų pavyzdžių, – žodžiu, pamatysime, kaip vyksta didžiosios finansinės permainos. Pasidalysiu su jumis, mano skaitytojai, ir keliais elektroniniais bei tradiciniu paštu gautais laiškais (jų iš viso esu gavęs kelis

tūkstančius), kuriuos man atsiuntė *Milijonieriaus mąstymo seminarų (Millionaire Mind Intensive Seminar)* klausytojai. Beje, daugelis iš jų vėliau pasiekė puikių finansinių rezultatų.

Tad kokia ta mano patirtis? Kokia mano asmeninė istorija? Ir ar visada man taip sekėsi? Norėtumėte!

Kaip ir daugelis jūsų, aš turėjau „daug galimybių“, tačiau neturėjau nei kur jų realizuoti, nei kam jas pademonstruoti. Perskaičiau krūvą knygų, išklausiau nemažai garso įrašų, ėjau į visokiausius seminarus. Karštai troškiau, kad man pasisektų. Gal norėjau pinigų, gal laisvės, gal geros karjeros, o gal tiesiog įrodyti savo tėvams, kad „ir aš galiu“, – žodžiu, tapau tarsi apsėstas. Būdamas dvidešimties, pradėjau keletą versliukų, kiekvieną palydėdamas laimės svajone, bet mano pasiekimai buvo nuo blogų iki apgailėtinų.

Dirbau iki paskutinio prakaito lašo, bet norimo rezultato nebuvo. Mane ėmė kamuoti „Lochneso pabaisos sindromas“: apie pelną šneka visi, bet iš tikro jį mačiusiųjų kaip nėra, taip nėra. Vis nenustojau tikėjęs, kad reikia tik rasti „tą verslą“, tik užsėsti „ant to arkliuko“ ir tada man būtinai pasiseks. Deja, aš klydau. Viskas, ko tik imdavausi, krisdavo iš rankų... Ir tai buvo paskutinis lašas, privertęs atsitokėti ir pasvarstyti: „Kodėl kitiems lygiai toks pat verslas einasi kaip sviestu pateptas, o aš iš paskutiniųjų bėgu nuo bankroto? Kas gi nutiko man – ponui *Be Penkių Minučių Milijonieriui*?“

Štai tada aš ir pradėjau tyrinėti savo sielą, stengiausi įsiklausyti į save patį, pažinti savo tikruosius norus bei įsitikinimus. Nors vis tvirtinau sau, jog noriu būti turtingas, tačiau kažin kokia vidinė esybė su mano norais ir siekiais nesutiko. Visų pirma tai buvo baimė. Bijojau nesėkmių, kita vertus, bijojau ir sėkmės, nesgi kai ką nors turi, tai savaime kyla pavojus visa tai prarasti.

Tada būčiau pasijutęs kaip paskutinis nevykėlis. Netgi blogiau: būčiau sutrypęs ir sunaikinęs savo gyvenimo istoriją – juk žmonės kitados kalbėjo, esą „aš turiu daug galimybių“. Žodžiu, mane kamavo baimė: o kas, jei, užuot realizavęs savo galimybes, aš tik turėsiu kovoti dėl išlikimo?

Tačiau tuo metu man pasisekė kaip aklai vištai grūdas: vienas turtingas tėvo draugas davė man kelis gerus patarimus. Atsimenu, viešėdamas pas mus jis žaidė kortomis ir per žaidimo pertraukėlę pastebėjo mane. Trečią kartą buvau grįžęs gyventi į tėvų namus. Įsikūriau apatiniam aukšte, kitaip tariant – pusrūsyje. Įtariu, kad mano tėvas jau buvo spėjęs pasiguosti draugui apie sūnaus sėkmes ir nesėkmes, nes šis nužvelgė mane užuojautos kupinomis akimis. Tokį liūdną žvilgsnį galima pamatyti tik gedėtojų akyse per šermenis.

– Harvi, – tarstelėjo jis, – aš pradėjau nuo nesėkmių kaip ir tu...

„Na štai, prasideda, – pagalvojau aš, apžiūrinėdamas ant sienos atsilupusius dažus, – jau geriau būčiau čia nesirodęs ir pasakęs, kad esu labai užsiėmęs...“

O jis tęsė:

– ...bet kartą gavau kelis gerus patarimus, ir jie pakeitė mano gyvenimą, tad dabar norėčiau juos perduoti tau.

„O, ne, – tariau sau, – tuoj pasipils tėviški pamokymai, o jis man netgi nėra tėvas!“

– Harvi, – kalbėjo toliau tėvo draugas, – jeigu tau nesiseka taip, kaip tu norėtum, vadinasi, yra priežastis, tik tu apie ją nieko nenučiuoki.

Būdamas jaunas ir energingas vyrukas tariausi žinąs beveik viską. Deja, mano banko sąskaita bylojo ką kita. Nutariau paklausyti, ką pasakys turtingasis tėvo draugas. Šis paklausė:

– Ar žinai, kad bemaž visi turtingi žmonės mąsto labai panašiai?

– Ne, – atšoviau, – niekada apie tai nepagalvojau.

– Tai nėra griežta taisyklė, vis dėlto turtingi žmonės mąsto vienaip, o vargšai – visiškai kitaip. Turtuolių mąstysena lemia jų veiksmus, o drauge – ir rezultatus, – tarė tėvo draugas, paskui paklausė: – Ar sutinki, kad jei mąstytum ir elgtumeis taip, kaip tai daro turtingi žmonės, tai ir pats praturtėtum?

– Tikriausiai taip, – sutikau abejodamas.

– Vadinasi, viskas, ką turi padaryti, tai sužinoti, kaip mąsto turtuoliai, o paskui pats pradėti taip mąstyti.

Kadangi buvau didelis skeptikas, ironiškai pasidomėjau:

– Ir apie ką gi jūs šiuo metu mąstote?

– Apie tai, kad turtingi žmonės laikosi savo įsipareigojimų, – atsakė jis. – Kaip tik šiuo metu esu įsipareigojęs tavo tėvukui lošti kortomis, štai manęs jau laukia, tad iki pasimatymo...

Jis apsisuko ir nuėjo, tačiau jo pasakyti žodžiai įsirėžė man į smegenis.

Tuo metu man baisiai nesisekė, viskas tiesiog krito iš rankų, taigi pagalvojau „kodėl gi ne“ ir uoliai pradėjau stebėti turtinčius žmones, jų gyvenseną ir mąstyseną. Itin mane domino jų sėkmės ir pinigų kalimo psichologija. Galų gale aš supratau štai ką: turtingi žmonės *tikrai* mąsto kitaip nei vargšai ar netgi vidurinės klasės atstovai. O paskui aš nustačiau, kokios mano paties mintys neleidžia man pajudėti iš mirties taško. Dar daugiau – pertvarkiau savo mintis ir pradėjau mąstyti taip, kaip yra būdinga turtuoliams.

Štai tada pasakiau sau: „Pakaks apie tai galvoti ir gana mokytis, pats laikas viską išbandyti.“

Nutariau pradėti verslą. Buvau sveikas ir sportiškas žmogus, todėl atidariau vieną pirmųjų sporto reikmenų parduotuvių

Šiaurės Amerikoje. Su savo *Visa* kortele nusiėmiau paskutinius 2000 dolerių ir žengiau pirmuosius žingsnius. Diena iš dienos rėmiausi turtingųjų pavyzdžiais, stengdamasis perimti jų verslo ir mąstysenos modelius. Pirma, ką aš padariau, tai besąlygiškai pasiryžau siekti sėkmės ir prisiečiau nenurimti tol, kol netapsiu milijonieriumi ar milijardieriumi. Visa, ką aš dabar dariau, skyrėsi nuo mano ankstesniųjų pastangų kaip diena nuo nakties. Anksčiau negalvodavau apie rytojų, verslą planuodavau, galima sakyti, tik vienai dienai, amžinai mano dėmesys nukrypavo į šalį, kaip papildomai užkalti vieną kitą dolerį.

Be visa to, ėmiau kovoti su savimi ir savo mintimis, vos tik pajusdavau, kad šios suka link finansiškai negatyvaus ar neproduktyvaus mąstymo būdo. Pirmiau tikėdavau, kad visa tai, kas sukasi mano galvoje, yra tiesa. Dabar žinau, kad daugeliu atvejų mano mintys buvo didžiausias mano priešas kelyje į sėkmę. Aš išmokau generuoti tik tokias mintis, kurios skatintų mane siekti sėkmės. Visi į šią knygą sudėti sėkmės principai yra mano patikrinti. Klausiate, ar man pavyko? Dar ir kaip!

Verslas sekėsi taip gerai, kad vos per dvejus su puse metų aš atidariau net dešimt sporto reikmenų parduotuvių. Neilgai trukus pusę savo kompanijos akcijų pardaviau už daugiau kaip pusantro milijono dolerių vienai įmonei iš *Fortune 500* sąrašo.

Paskui persikrausčiau į saulėtąjį San Diegą ir porą metų ilsėjaisi tobulindamas savo strategijas bei konsultuodamas pavienius asmenis verslo klausimais. Dabar suprantu, kad žmonėms mano konsultacijos paliko įspūdį ir buvo efektyvios, nes po kiek laiko jie pradėjo pas mane vesti savo draugus, partnerius ir kolegas. Neilgai trukus jau konsultavau dešimties, o kartais dvidešimties žmonių grupes.

Vienas mano klientas pamėtėjo mintį, jog galėčiau atidaryti konsultavimo ir verslo mokyklą. Mintis man patiko, tad aš taip

ir padariau – įkūriau *Gero gatvės verslo mokyklą* (*Street Smart Business School*) ir tūkstančiams žmonių visoje Šiaurės Amerikoje ėmiau dėstyti, kaip „šviesos greičiu“ daryti „gerą verslą“.

Keliaudamas ir vesdamas seminarus pastebėjau keistą dalyką: kartais auditorijoje vienas šalia kito sėdėdavo du žmonės ir mokydavosi lygiai tokių pačių metodų bei principų. Vienas jų po seminaro pasinaudodavo gauta informacija ir kaip raketa šaudavo sėkmės link. Dabar atspėkite, ką darydavo kitas? Ogi nieko...

Tapo akivaizdu, jog galite turėti pačius geriausius „įrankius“ (kitai sakant – daug teorinių žinių), bet jeigu galvoje („įrankių dėžėje“) vėjai švilpauja, jūs nieko neįstengsite pakeisti. Štai tada aš sukūriau programą *Miljonieriaus mąstymas* – apjungiau „įrankių dėžę“ su „įrankiais“. Ir žmonių rezultatai šoktelėjo į viršų. Taigi šioje knygoje jūs sužinosite, kaip išsiugdyti turtingo žmogaus mąstymą, kad žaisdami pinigų žaidimą jį laimėtumėte.

Žmonės dažnai klausia, ar mano sėkmė nebuvo vienas laimingas ir lemtingas atsitiktinumas, ar ji ir dabar vis tęsiasi. Leiskite man atsakyti štai taip: diena iš dienos besiremdamas savo metodais uždirbau ne vieną milijoną ir dabar esu keliskart multimiljonierius. Iš esmės visos mano investicijos ir rizikingi verslo planai atsipirko ir pavyko. Kartais žmonės sako, jog aš turiu Mido* galią, nes viskas, prie ko tik prisiliečiu, virsta auksu. Jie yra teisūs. Tik žmonės tai sako nesuprasdami, kad „Mido prisilietimas“ mano atveju yra *finansinio projekto* turėjimas ir kad vieną kartą tokį susikūręs sėkmingai dirbsi visą likusį gyvenimą.

Prieš pradėdamas *Miljonieriaus mąstymo* seminarą, savo auditorijos dažniausiai klausiu: „Kiek iš jūsų čia atėjote mokytis?“

* Graikų mitologijoje – karalius, paversdavęs auksu viską, prie ko prisiliedavęs (vert.).

Klausimėlis šiek tiek suktas. Štai garsusis humoristas Džošas Bilingsas (Josh Billings, 1818 – 1885) sakė: „Ne tai, ko mes *nežinome ir nemokame*, užkerta mums kelią į sėkmę. Didžiausia mūsų kliūtis yra visa tai, ką *žinome ir mokame*, bet laikome paslėpę giliai viduje.“ Tad ši knyga – ne apie tai, kaip reikia mokytis. Ji greičiau yra apie nesimokymą. Svarbiausia suprasti, kaip senieji jūsų mąstymo modeliai atvedė jus ten, kur esate dabar.

Jeigu jūs iš tikrųjų laimingi ir turtingi – puiku. Jeigu ne, tuomet kviečiu pasvarstyti, kokie „įrankiai“ šiuo metu nėra tinkamiausi jūsų „įrankių dėžėje“, nors iki šiol laikėte juos tinkamais.

Siūlau netikėti nė vienu mano sakomu žodžiu. Noriu, kad visas koncepcijas išbandytumėte patys, vis dėlto prašau, kad esmine mano idėja patikėtumėte. Ir ne todėl, kad jūs galbūt mane pažįstate kaip sėkmės lydimą žmogų, o todėl, kad šios knygos principus jau pritaikė tūkstančiai žmonių ir tuo būdu pakeitė savo gyvenimus.

Beje, kalbėdamas apie pasitikėjimą, prisimenu vieną nuostabią istoriją. Ji apie žmogų, kuris, vaikštinėdamas uolos pakraščiu, paslydo ir ėmė kristi. Laimei, jis sugebėjo įsikibti rankomis į atbrailą, tačiau toliau – nei aukštyn, nei žemyn. Ilgai kabėjęs, galiausia jis riktelėjo: „Ar yra viršuje kas nors?!“ Tylu. Po kiek laiko vėl: „Ar yra viršuje kas nors?“ Ir štai pasigirsta atsakas: „Tai aš – Dievas. Galiu tau padėti. Atgniaužk delnus, paleisk atbrailą ir pasikliauk manimi.“

Pamoka labai paprasta: jeigu norite pakilti į aukštesnį gyvenimo lygmenį, jūs turite atsisakyti senų įpročių ir senos mąstysenos. Turite imti mąstyti ir elgtis naujaip. Rezultatai bus nuostabūs.

Jūsų finansinis projektas

Mes gyvename priešingų polių pasaulyje: aukštin – žemyn, šviesa – tamsa, karšta – šalta, mokame – nemokame, greitai – lėtai, dešinė – kairė... Tai tik keli pavyzdžiai. Dvejų pusių tūkstančiai. Kad egzistuoti viena pusė, turi gyvuoti ir kita. Argi gali dešinė egzistuoti be kairės? Jokių būdų.

Vadinasi, kaip egzistuoja „išoriniai“ pinigų dėsniai, taip turi egzistuoti ir „vidiniai“. Išoriniai apima tokias sritis kaip verslininkystės žinios, rinkodara, investicijų strategijos ir panašiai, ir visa kita. Tai esminiai dalykai. Tačiau „vidiniai“ pinigų dėsniai taip pat be galo svarbūs. Štai pavyzdys apie stalių ir jo įrankius. Stalius, turintis labai gerus darbo įrankius, yra gerai. O stalius, turintis labai gerus darbo įrankius ir pats meistriškai dirbantis, yra dar geriau.

Mėgstu kartoti tokius žodžius: „Neužtenka tinkamu laiku atsirasti tinkamoje vietoje. Reikia būti *tinkamu žmogumi* tinkamoje vietoje ir tinkamu laiku.“

O kas esate jūs? Kaip mąstote? Kokie jūsų įsitikinimai? Kokie įpročiai ir bruožai? Kokie atrodo patys sau? Ar pasitikite saviimi? Ar gerai sutariate su kitais? Ar pastikite jais? Ar nuoširdžiai

tikite, kad galite praturtėti? Ar gebate veikti baimės ir nerimo akimirkomis? Ar galite dirbti, jei neturite nuotaikos?

Iš esmės charakteris, mąstysena ir įsitikinimai yra tie veiksniai, kurie lemia jūsų sėkmės galimybes.

Stiuartas Vaildas (Stuart Wilde), vienas mano mylimiausių rašytojų, yra pasakęs taip: „Pagrindinis sėkmės raktas yra savo energijos ir gyvybingumo sandaugos. Jei esate energingi ir gyvybingi, žmonės pas jus eis patys. Na, o kai jie ateis, jums beliks paprašyti, kad jie išrašytų čekį.“

TURTO PRINCIPAS

Jūsų pajamos augs tik tada, jeigu augsite jūs patys.

KODĖL TAIP SVARBU TURĖTI FINANSINĮ PROJEKTĄ

Ar esate girdėję apie žmones, kurie patyrė finansinį fiasko? kurie turėjo begales pinigų, bet juos prarado? kurie turėjo puikias galimybes padaryti gerą karjerą ar gerai investuoti, tačiau jiems tas nepavyko?.. Dabar jau žinote tikrąją tokios baigties priežastį. Išoriškai tai atrodo kaip verslo nesėkmė, galbūt net kaip bendro ekonominio nuosmukio rezultatas, tačiau, pažvelgę į reikalo esmę, pamatysime visai ką kita. Štai todėl geriau net nepradėti siekti didelių pinigų, jei nesate pasiruošę „iš vidaus“. Nes labai tikėtina, kad jūsų sėkmė bus trumpalaikė, o finansinės atsargos, jei jų sukaupsite, greitai ištirps.

Daugybė žmonių paprasčiausiai nesugeba uždirbti ir išlaikyti didelių pinigų, taip pat jie nesugeba susitvarkyti su naujais iššū-

kiais ir su staiga užgriuvusia sėkme. Tai, mieli mano skaitytojai, ir yra pagrindinė priežastis, kodėl pinigų jie turi mažai.

Puikus pavyzdys gali būti loterijų laimėtojai. Tyrimas parodė, kad daugelis žmonių, kurie loterijoje laimi stambias sumas, netrukus vėl grįžta į seną ir jiems patogią finansinę būseną. Kitaip sakant, jie linkę turėti tik tokį pinigų kiekį, su kuriuo sugeba tvarkytis. Visai kitokie yra žmonės, milijonus susikrovę savo rankomis ir savo galva. Atkreipkite dėmesį – toks turtuolis jei staiga praranda visus savo pinigus, juos atgauna per labai trumpą laiko tarpą. Puikus pavyzdys yra garsusis Donaldas Trampas (Donald Trump). Jis valdė milijardus, vieną dieną viską prarado, tačiau per porą metų atgavo viską ir netgi su kaupu.

Iš kur toks fenomenas? Taip yra todėl, kad žmonės, tapę milijonieriais savo darbu, gali prarasti pinigus, bet jie niekada nepraras pagrindinio sėkmės formulės ingrediento – turtingo žmogaus mąstymo. Beje, Donaldo atveju tai milijardieriaus mąstymas. Ar suvokiate, kad Donaldas Trampas niekada negalėtų būti *tik milijonierius*? Jeigu toks žmogus turėtų nuosavybę, vertą tik vieno milijono dolerių, kaipgi jis vertintų savo finansinę sėkmę? Ko gero, Trampas jaustųsi finansiškai žlugęs!

Štai todėl Donaldo Trampo „finansinio termostato“ rankenėlė nustatyta ties milijardais, o ne milijonais. Daugumos žmonių „finansinis termostatas“ nustatytas skaičiuoti tik tūkstančius. Kiti skaičiuoja tik šimtus. O dar kitų „finansinio termostato“ rankenėlė stovi žemiau nulinės padalos. Jie baisiai šąla ir nesupranta *kodėl*!

Iš tikrųjų daugybė žmonių neišnaudoja viso savo potencialo. Kitiems tiesiog nesiseka. Tyrimai rodo, kad 80% individų niekada nebus tiek finansiškai laisvi, kiek jie norėtų būti, o kiti 80% niekada nepasakys, kad yra tikrai laimingi.

To priežastis visai paprasta: didelė dalis žmonių yra tarsi netekę sąmonės, jie primena prie vairo užsnūdusius vairuotojus. Jų darbai ir mąstymas – paviršutiniški, paremti tik tuo, ką jie mato. Jie, galima sakyti, apsiriboja tik regimąja pasaulio dalimi.

KOKIOS ŠAKNYS, TOKIE IR VAISIAI

Įsivaizduokite medį. Tarkime, kad tai gyvybės medis. Ant jo auga vaisiai. Gyvenime darbo rezultatai yra vadinami mūsų darbo vaisiais. Štai mes žvelgiame į tokius vaisius (savo darbo rezultatus) ir mums jie nepatinka: jų mažai, jie neprinokę ar netgi neskanūs.

Ir ką tokiu atveju darome? Dauguma žmonių visas pastangas sutelktų į vaisius, kad jie būtų skanesni, kitaip sakant, jiems rūpėtų rezultatas. Bet iš kurgi atsiranda tie vaisiai, iš kur išauga pats medis? Ogi iš sėklų, iš šaknų!

Tai, kas glūdi *po žeme*, dovanoja mums visa tai, kuo mes gerimės *ant žemės*. *Nematoma* kuria *matoma*. Kaip tai paaiškinti? Norėdami pagerinti vaisius, jūs pirmiausia turite pagerinti šaknis. Norėdami pakeisti *matoma*, pirmiausia turite pakeisti *nematoma*.

TURTO PRINCIPAS

Norėdami gauti geresnius vaisius, pirmiausia rūpinkitės šaknimis. Norėdami pakeisti matoma, pirmiausia pakeiskite nematoma.

Žinoma, visada atsiras tokių, kurie tikės tik tuo, ką mato. Norėčiau jų paklausti: „O kodėl varginatės ir apmokate sąskaitas už

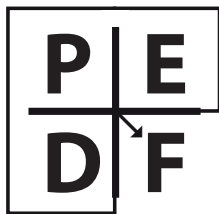
elektrą?“ Nors mes ir nematome elektros srovės, bet jos teikiama galia ir energija naudotis mokame. Gal kam kyla abejonų dėl elektros egzistavimo? Įkiškite du pirštus į elektros lizdą, ir garantuoju: visos abejonės kaipmat išsisklaidys!

Iš savo patirties žinau, kad neregimi šio pasaulio dalykai turi daug didesnę galią nei regimieji. Šiam teiginiui galite pritarti arba nepritarti, vis dėlto nepritarę nudegsite pirštus. Kodėl? Todėl, kad tai yra gamtos dėsniš, o dėsnių nepaisymas laikui bėgant sukelia kančią. Dėsnis toks: *kas po žeme, dovanoja visa tai, kas ant žemės, o kas nematoma, kuria tai, kas matoma.*

Mes esame žmonės – gamtos dalis, bet virš jos nepakilę. Kol sutariame su gamta, kol rūpinamės šaknimis – savo vidiniu pasauliu – tol mūsų gyvenimas teka sklandžiai. Jei suardome šią tvarką, gyvenimas apkarsta.

Kiekviename miške, kiekviename lauke ir kiekviename šio pasaulio sode vyksta požeminis gyvenimas, kuriantis gyvenimą paviršiuje. Todėl telkti dėmesį, kaip užauginti vaisius, yra bergždžias reikalas. Nebegalima pakeisti vaisių, kurie jau kabo ant medžio šakų. Reikia rūpintis rytojaus vaisiais. Jie gali būti geresni. Tam jums reikės prisikasti iki šaknų ir jas sutvirtinti.

Keturi kvadrantai



Turbūt jau supratote svarbų dalyką: mes egzistuojame ne viename būties lygmenyje. Mes gyvename mažiausiai keturis gyvenimus vienu metu. Šios raidės kvadrante reprezentuoja fizinį, protinį, emocinį ir dvasinį pasaulius.

Didžioji dalis žmonių net nesuvokia, kad fizinis gyvenimas yra tik kitų trijų mūsų pasaulių atspindys, kontūras.

Tarkime, jūs ką tik savo kompiuteriu parašėte laišką. Pasirinkote spausdinimo funkciją ir spausdintuvas tą laišką atspausdino lape. Jūs pažvelgiate dar kartą į ekraną ir pastebite klaidą. Vienu klavišo paspaudimu tą klaidą ištaisote, tada dar kartą pasirenkate spausdinimo funkciją, bet spausdintuvas vėl atspausdina tą pačią klaidą.

O varge, kaip čia taip galėtų būti? Juk jūs ką tik tą klaidą ištaisėte! Šį kartą pasitelkiate daugiau funkcijų kompiuteryje, įdedate daugiau pastangų, kad klaidos tikrai neliktų. Netgi išstudijujete trijų šimtų puslapių vadovėlį *Efektīvus taisymas*. Štai dabar turite visus „įrankius“ ir visas reikalingas žinias – jūs pasiruošę. Vėl pasirenkate spausdinimo funkciją. Po galais – lape vėl ta pati klaida! „O, ne! – surinkate apstulbę. – Kas čia vyksta!? Kaip taip galėjo nutikti!? Kur čia šuo pakastas!?“

Tą nesėkmę galima paaiškinti tik tuo, jog reali problema yra ne atspausdintame lape, ne fiziniame gyvenime. Klaida gali būti ištaisyta tik „programoje“ – tai yra protiniame, emociniame ir dvasiniame lygmenyje.

Pinigai yra rezultatas, turtai yra rezultatas, sveikata yra rezultatas, liga yra rezultatas ir netgi jūsų svoris yra rezultatas. Mes gyvename priežasčių ir rezultatų pasaulyje.

TURTO PRINCIPAS

Pinigai yra rezultatas, turtai yra rezultatas, sveikata yra rezultatas, liga yra rezultatas ir netgi jūsų svoris yra rezultatas. Mes gyvename priežasčių ir rezultatų pasaulyje.